

ACTUALIZACIÓN Y
PERFECCIONAMIENTO EJECUTIVO

DE CLASE MUNDIAL

2 0 2 0

Inspiring Your Full Potential

MÁS DE

35 AÑOS

DE EXPERIENCIA Y TRAYECTORIA

MÁS DE

300 MIL

EJECUTIVOS HAN ASISTIDO A NUESTROS PROGRAMAS

LAS TOP

500

EMPRESAS SE ACTUALIZAN Y PERFECCIONAN CON NOSOTROS

Seminarium, en conjunto con las más connotadas escuelas de negocio del mundo, una amplia red de gurús del management y reconocidos especialistas de prestigio internacional, aseguran la entrega de conocimientos actualizados y relevantes, así como las mejores prácticas de gestión que los ejecutivos y empresas requieren para competir, crecer y destacar.

CHICAGO BOOTH
The University of Chicago Booth School of Business

Northwestern
Kellogg
School of Management


Yale SCHOOL OF
MANAGEMENT


Wharton
UNIVERSITY of PENNSYLVANIA
Aresty Institute of Executive Education


SEMINARIUM®


MICHIGAN

**BOSTON
UNIVERSITY**


UNIVERSITY OF
NOTRE DAME
Mendoza College of Business


Tecnológico
de Monterrey



“La capacidad de una empresa para innovar, mejorar y aprender, está ligada directamente al valor de la empresa.”

David Norton



CONGRESOS & EVENTOS

Un día de inspiración y actualización con las últimas tendencias y mejores prácticas del management mundial.

- *Congresos Sectoriales*
- *Congresos por Área Funcional*
- *Grandes Personajes*
- *Proyectos Especiales*



EXECUTIVE EDUCATION

Programas académicos de actualización y perfeccionamiento ejecutivo, desarrollados en conjunto con las principales escuelas de negocio del mundo y reconocidos especialistas internacionales.

- *SMP: Senior Management Program*
- *EDP: Executive Development Program*
- *Executive Training*
- *Online Training*



PROYECTOS IN-COMPANY

Desarrollo de soluciones y programas a la medida acordes a las necesidades específicas de cada empresa.

- *Programas de Entrenamiento*
- *Diseño Instruccional Online*
- *Coaching Ejecutivo*



PROGRAMAS 2020

Una amplia variedad de programas para cada área funcional, que entregan nuevas ideas y herramientas de aplicabilidad inmediata para potenciar sus competencias y habilidades.



HABILIDADES GERENCIALES



RECURSOS HUMANOS



MARKETING, COMERCIAL Y VENTAS



GESTIÓN ESTRATÉGICA



FINANZAS



LOGÍSTICA Y OPERACIONES

HABILIDADES GERENCIALES



SENIOR EXECUTIVE LEADERSHIP PROGRAM

AT YALE SCHOOL OF MANAGEMENT

New Haven, Connecticut

Exclusivamente para la alta dirección, este programa entrega una visión de liderazgo estratégico que necesitan las organizaciones de hoy, además de herramientas y amplitud de perspectivas, con sesiones interactivas y actividades de aprendizaje experiencial.



4 AL 8
MAY



MANAGEMENT PROGRAM FOR LAWYERS

AT YALE LAW SCHOOL

New Haven, Connecticut

Exclusivamente para abogados, MPL entrega herramientas de desarrollo de habilidades de liderazgo y una perspectiva estratégica para influir en la dirección de la organización.



1 AL 5
JUN



CEOs' MANAGEMENT PROGRAM

AT KELLOGG SCHOOL OF MANAGEMENT

Evanston, Illinois

Ayuda a gerentes generales a desarrollar estrategias, obtener resultados y perfeccionar sus habilidades profesionales tales como liderazgo, negociación y trabajo en equipo.



5 AL 10
JUL



DIGITAL TRANSFORMATION STRATEGY

El futuro de su empresa depende de su capacidad para aprovechar la tecnología digital. Conozca las fases de transformación que cada empresa encontrará en su viaje hacia la reinversión del negocio.



12 Y 13
MAY



STRATEGIC LEADERSHIP & COACHING

Obtenga diferentes modelos y prácticas de liderazgo con las que podrá generar compromiso en su organización. Conviértase en el líder que inspira a sus colaboradores a entregar lo mejor de sí mismos.



19 Y 20
OCT



22 Y 23
OCT



STRATEGIC MANAGEMENT SKILLS FOR LEADERS

3 días para desarrollar y profundizar en las habilidades más esenciales que un líder debe tener en los tiempos actuales. Replantee sus posibilidades estratégicas y prioridades en tiempos cambiantes.



1 AL 3
JUN



TRAINING



PRESENTACIONES EFECTIVAS

A través de una metodología concreta, desarrolle un proceso de comunicación efectivo tanto a nivel personal como de equipos, permitiendo una mayor fluidez y alineación en el desarrollo de su actividades laborales diarias.

 15 Y 16
ENE
 18 AL 19
MAR

LIDERAZGO E INFLUENCIA POSITIVA

Comprenda los fundamentos y ventajas del liderazgo positivo y obtenga técnicas efectivas para influir estratégicamente y positivamente a sus colaboradores y clientes.

 12 Y 13
MAY

COACHING & MENTORING CORPORATIVO

Forme a sus ejecutivos como Mentores Corporativos para que cuenten con las competencias necesarias para transmitir conocimientos, desarrollar habilidades y potenciar el desarrollo sostenido de las personas y equipos al interior de la empresa.

 7 Y 8
JUL

NEGOCIACIÓN LABORAL

Potencie sus habilidades en negociación orientadas al buen entendimiento de los clientes y el mercado en general y aprenda cómo hacer un correcto uso de las emociones en las negociaciones y lograr acuerdos exitosos.

 12 Y 13
AGO

NEGOCIACIÓN COMERCIAL

Aprenda de la metodología exitosa aplicada al mundo mercantil y obtenga una potente herramienta para lograr acuerdos comerciales, y generar mayor rentabilidad para su empresa.

 18 Y 19
NOV

COMUNICACIÓN EFECTIVA PARA EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

A través de una metodología concreta, desarrolle un proceso de comunicación efectivo tanto a nivel personal como de equipos, permitiendo una mayor fluidez y alineación en el desarrollo de su actividades laborales diarias.

 7 Y 8
OCT

RECURSOS HUMANOS



CONGRESO



HR CONFERENCE

Evento anual de los profesionales de RR. HH. que inspira a cientos de ejecutivos de todas las industrias con las principales tendencias y mejores prácticas para potenciar el desarrollo de equipos y mejorar la competitividad de la organización.

 3 **ABR**
 1 **ABR**
 30 **MAR**



EDP



STRATEGIC TALENT MANAGEMENT

Descubra cómo llevar la gestión del talento humano a un nivel estratégico; desarrolle los talentos y mantenga a sus trabajadores comprometidos. Maximice el valor del activo más valioso de la organización: las personas.

 19 Y 20
NOV
 23 Y 24
NOV



TRAINING



BIENESTAR ORGANIZACIONAL

Conozca los fundamentos básicos de la Gestión Estratégica del Bienestar Organizacional y desarrolle una cultura positiva que favorece mejores resultados en la productividad y en la calidad de vida de sus colaboradores.

 21 Y 22
OCT

MARKETING, COMERCIAL Y VENTAS



CONGRESO

CUSTOMER EXPERIENCE CONFERENCE

CUSTOMER EXPERIENCE CONFERENCE

Una jornada imperdible con brillantes expositores en Experiencia del Cliente, quienes presentarán las mejores prácticas a nivel mundial y le ayudarán a crear innovadoras estrategias que dejarán una huella positiva en sus clientes.

 26
MAY

 28
MAY

MARKETING INNOVATION CONFERENCE

MARKETING INNOVATION CONFERENCE

El evento más importante del año para profesionales de marketing donde podrá estar al tanto de las mejores e innovadoras prácticas, repensar sus estrategias, motivar a sus equipos y conocer las nuevas tendencias mundiales.

 11
SEP

 9
SEP

 7
SEP

MICHIGAN

STRATEGIC GO-TO-MARKET PLANNING

Eleve al marketing a un nivel estratégico reubicándolo como el principal centro de ganancias en la organización, a través del desarrollo de una metodología paso a paso para la planificación go-to-market.

 23 Y 24
JUN

EXECUTIVE TRAINING

STORYTELLING

A través de 7 Principios, aprenda cómo usar el Storytelling en diferentes contextos de negocio (ventas, charlas técnicas, comunicaciones internas) y usando diferentes medios (presentaciones, videos virales, spots).

 19 Y 20
MAR



EDP



TRAINING



EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Potencie la experiencia de sus clientes a través de técnicas que aumentan la rentabilidad de su estrategia comercial, fidelizan y sorprenden a sus clientes.


27 Y 28
AGO

24 Y 25
AGO

MARKETING DIGITAL

Sumerja a su organización a una nueva forma de hacer negocios. Proyecte su empresa hacia el futuro y transforme sus operaciones de marketing y ventas con la integración efectiva y exitosa de los canales digitales y plataformas sociales.


2 Y 3
DIC



DIGITAL MARKETING INSIGHTS

Obtenga los últimos insights en marketing digital junto a un experto de reconocimiento mundial, en un formato optimizado para profesionales con poco tiempo y alta movilidad.

INICIOS
TODO EL
AÑO

ESTRATEGIA DIGITAL PARA NO ESPECIALISTAS

Potencie sus conocimientos en marketing digital, cree una estrategia exclusiva para su negocio, optimice sus recursos y maximice sus beneficios en este workshop online.

INICIOS
TODO EL
AÑO

EXPERIENCIA DEL CLIENTE

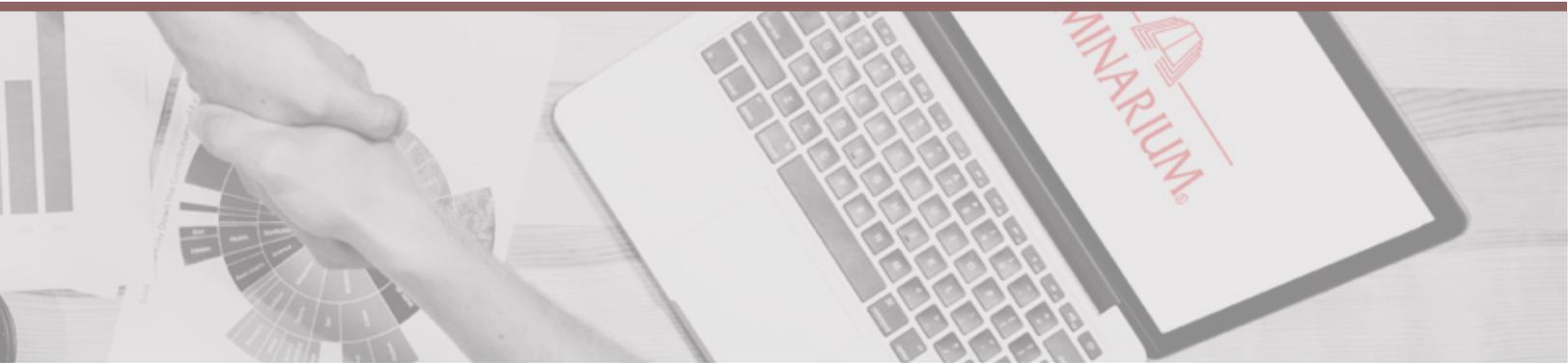
Conozca los conceptos detrás de la metodología revolucionaria (IDIC), de gestión de relaciones con clientes, creado por Don Peppers, una de las personas más influyentes a nivel mundial en experiencia al cliente.

INICIOS
TODO EL
AÑO

CLIENTS FOR LIFE | ESTRATEGIAS COMERCIALES PARA VENTAS CORPORATIVAS

Junto a Andrew Sobel, autor más publicado en el tema a nivel mundial, con contenido exclusivo, que lo ayudará a convertirse en un asesor confiable y crear relaciones de largo plazo con sus clientes.

INICIOS
TODO EL
AÑO



GESTIÓN ESTRATÉGICA



CONGRESO

CIG
SALUD 2020

CONGRESO DE INNOVACIÓN Y GESTIÓN EN SALUD

Descubra cómo la experiencia del paciente se está convirtiendo en un elemento estratégico en el mundo de la salud junto a reconocidos líderes del área.


25
MAR



SMP

**Wharton**
UNIVERSITY of PENNSYLVANIA
Aresty Institute of Executive Education



BUSINESS INNOVATION STRATEGY PROGRAM

AT THE WHARTON SCHOOL, UNIVERSITY OF PENNSYLVANIA
Philadelphia, Pennsylvania

Este programa entrega herramientas para crear oportunidades únicas y superar a la competencia en una cultura de innovación en toda la organización que cumpla con las necesidades estratégicas del negocio.


3 AL 7
AGO



EDP



Tecnológico
de Monterrey

GESTIÓN ESTRATÉGICA DE PROYECTOS

Obtenga herramientas para construir un sistema de pensamiento ágil para abordar mejor sus proyectos. Con las metodologías ágiles podrá adaptar las formas de trabajo a las necesidades del proyecto, optimizando los resultados.


7 Y 8
ENE

**UNIVERSITY OF
NOTRE DAME**
Mendoza College of Business

CHANGE MANAGEMENT FOR DIGITAL TRANSFORMATION

En un contexto de transformación digital, conocer el perfil psicológico de las personas que conforman el equipo y un liderazgo basado en la confianza, son elementos clave para llevar a cabo el cambio con éxito.


11 Y 12
FEB

18 Y 19
MAR



TRAINING

**EXECUTIVE
TRAINING**

ESTRATEGIAS DE CAMBIO CULTURAL EN LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL

Un programa que entrega una metodología en base a tres pilares (personas, procesos y tecnología) para sentar las bases de una cultura organizacional encaminada hacia la transformación digital.


4 Y 5
FEB

20 Y 21
MAY

LEAN THINKING

Comprenda los fundamentos del Lean, cómo gestionar el cambio cultural, definir e implementar de forma efectiva y sostenible un sistema de mejora continua, basado en los principios del Lean Kaizen.


15 Y 16
ABR

22 Y 23
ABR

PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA

Obtenga un conjunto de perspectivas, conceptos, habilidades y herramientas relacionados a la manera en que una empresa define, incrementa, explota y mantiene su ventaja competitiva.


2 Y 3
SEP

FINANZAS

CONGRESO



FINANCIAL INNOVATION CONFERENCE

Un día para conocer las principales tendencias, mejores prácticas e innovación en la industria bancaria y financiera, con la presencia de connotados nombres del sector financiero mundial.

10
NOV

12
NOV

SMP



CFOs' EXECUTIVE PROGRAM

AT THE UNIVERSITY OF CHICAGO BOOTH SCHOOL OF BUSINESS
Chicago, Illinois

Enfocado en la toma de decisiones, el crecimiento sostenible y la redefinición del rol de los directores de finanzas como miembros clave del equipo que formula e implementa las estrategias de la empresa.

24 AL 28
AGO

EDP



FINANCIAL CONTROL & PERFORMANCE

Analice cómo el control financiero contribuye a mejores discusiones estratégicas y operativas, ayudando a lograr un equilibrio óptimo entre la rentabilidad a corto plazo y la sostenibilidad a largo plazo de la organización.

10 Y 11
MAR

23 Y 24
SEP

TRAINING



CONTROL DE GESTIÓN

Incorpore herramientas efectivas de Control de Gestión para aumentar la productividad y reducir costos mediante una planificación exitosa.

9 Y 10
JUN

23 Y 24
SEP

LOGÍSTICA Y OPERACIONES

EDP



LOGISTICS INNOVATION CONFERENCE

Evento anual para los profesionales de logística, con las principales tendencias en innovación, que permitirán una gestión efectiva de los procesos para la creación de valor de su organización.

POR
CONFIRMAR

EDP



LOGISTICS AND SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

Conozca prácticas exitosas en cadena de abastecimiento y cómo implementarlas en su organización; desde las decisiones estratégicas para la gestión de operaciones hasta las nuevas tendencias tecnológicas.

24 Y 25
AGO

27 Y 28
AGO

10 Y 11
JUN



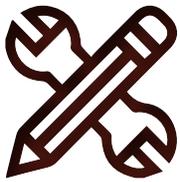
PROYECTOS IN-COMPANY

Nuestros programas **In-Company** se adaptan a las necesidades de desarrollo de personas y equipos pertenecientes a todas las áreas funcionales de la organización, en formato presencial y online, con soluciones a la medida para llevar a los equipos y organizaciones al siguiente nivel.

PROGRAMAS DE ENTRENAMIENTO

A través de nuestras alianzas con las más prestigiosas escuelas de negocio, profesores de educación ejecutiva, especialistas y speakers internacionales, diseñamos programas a la medida de acuerdo a las necesidades e intereses particulares de cada organización y sus equipos.

DISEÑO INSTRUCCIONAL DE PROGRAMAS ONLINE



Customizar en función de las características de cada empresa nuestra oferta de programas online.



Desarrollo de soluciones online de requerimientos específicos, utilizando plataformas y diseño instruccional de última generación.

COACHING EJECUTIVO

Al finalizar el programa de entrenamiento ponemos a su disposición un proceso de acompañamiento de coaching para asegurar la implementación de los conceptos aprendidos.

El **Coaching Ejecutivo** constituye una valiosa herramienta de apoyo para el desarrollo profesional. Mediante esta herramienta, ayudamos a los ejecutivos a mejorar sus habilidades de liderazgo y alinear su gestión con las necesidades organizacionales, maximizando su contribución a la empresa.

Objetivos de nuestro programa de coaching:

1. Identificar y dimensionar las fortalezas y áreas de mejora del ejecutivo.
2. Visibilizar para el ejecutivo y su jefatura directa las fortalezas y oportunidades de desarrollo.
3. Potenciar y/o fortalecer el desarrollo de aquellas habilidades o competencias que resulten claves para potenciar su gestión y efectividad frente a su equipo de colaboradores.
4. Establecer objetivos específicos de desarrollo y un plan de acción en conjunto con su jefatura directa.

DIAGNÓSTICO INICIAL

Contexto y definición de prioridades

PLAN DE TRABAJO

Definir plazos y objetivos

IMPLEMENTACIÓN

Incorporar nuevas prácticas y hábitos

EVALUACIÓN

Entrega de informe final



¿QUÉ NOS INSPIRA?

“Nuestro propósito es mejorar el mundo a través de la educación generando un impacto positivo en el desarrollo de las personas y organizaciones”



Contenido actualizado de **primer nivel**.



Networking con ejecutivos del más **alto nivel**.

¿CÓMO LO HACEMOS?



Red de expertos, líderes, personajes influyentes y visionarios de **relevancia internacional**.



Alianza con **las mejores escuelas de negocios** del mundo.



Inspiring Your Full Potential

CONTÁCTENOS EN LOS SIGUIENTES PAÍSES:

ARGENTINA, URUGUAY

Representante | Daniel Montero
dmontero@seminarium.com
+(549) 11 5 162 8024 | Skype: d-montero

BOLIVIA

Etika | Mariella Suarez
bolivia@seminarium.com
Tel. (591) 278 5604

BRASIL

Representante | Orlando Rodrigues
orlando@seminarium.com.br
Tel. (55) 113280 9596 | Mov. 11 98446 2627

CHILE

Seminarium Chile
ventas@seminarium.com
Tel. (562) 2430 6894

COSTA RICA, NICARAGUA

Representante | Berlioth Sánchez
ventascr@seminarium.com
Tel. (506) 8311 6706

COLOMBIA

Seminarium Colombia
seminarium@seminarium.com.co
Tel. (571) 7429217 / 7429218

ECUADOR

Seminarium Ecuador | María Rosa Tapia
mtapia@seminarium.com.ec
Tel. (5932) 223 9782 | Mov. 0994767181

ESPAÑA

Escuela de Negocios y Dirección
executive@escueladenegociosydireccion.com
Tel. (91) 101 03 36

MÉXICO

The Next Step in Management
incampus@thenextstep.mx
Tel. (52) 55 4347 6250

PANAMÁ

Representante | Lorena Laura Vignoni
lovignoni@seminarium.com
Tel. 507 386 3188 | Mov.(507) 6202-0866

PERÚ

Seminarium Perú | Beatriz Valencia
beatriz.valencia@seminarium.pe
Tel. (511) 610 7272, anexo 209

REPÚBLICA DOMINICANA, PUERTO RICO

Intras | Ingrid Klavemann
ingrid.klavemann@intras.com.do
Tel. (809) 542 0126

VENEZUELA

Intelectum
venezuela@seminarium.com
Mov. (58) 212 9523473 / 414 2490205 / 4143114269

OTROS PAISES

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Tel. (56) 2 2430 6837